



Martedì 9 Settembre 2025

[Notizie mercati esteri](#) [1]

Strategie per ridurre i costi dei dazi USA

- **Classificazione doganale accurata**
Assicurati che i prodotti siano classificati correttamente secondo il Sistema Armonizzato (SA) statunitense. Una classificazione sbagliata può comportare dazi più elevati. Rivolgiti a esperti per individuare la categoria con il dazio più basso.
- **Approfitta di esenzioni e accordi**
Verifica se i tuoi prodotti rientrano in categorie esenti (es. farmaci, semiconduttori, minerali critici). Usa esenzioni come la **franchigia “de minimis”** fino a \$800 per import di basso valore.
- **Presenza fisica negli USA e magazzini doganali**
Avere stabilimenti o magazzini “bonded” sul territorio americano permette di posticipare il pagamento dei dazi e di migliorare la gestione della liquidità.
- **Tecniche doganali avanzate**
 - **First Sale Rule**: calcola il dazio sul prezzo del primo venditore, spesso più basso del prezzo finale.
 - **Valore Doganale Accettato (VDA)**: utile quando non si può applicare la First Sale Rule, per dichiarare un valore doganale più favorevole.
- **Gestione della liquidità e clausole contrattuali**
Prevedi clausole di hardship per mitigare aumenti tariffari imprevisti e utilizza magazzini doganali (bonded) per posticipare il pagamento dei dazi.
- **Diversificazione strategica**
Valuta di spostare parte della produzione o dell'assemblaggio negli USA o in paesi con accordi preferenziali

(Contributo editoriale a cura della [Italy-America Chamber of Commerce of Texas, Inc.](#) [2])

Ultima modifica: Martedì 9 Settembre 2025

Condividi

Reti Sociali



ARGOMENTI

Source URL: <https://www.assocamerestero.com/notizie/strategie-ridurre-costi-dei-dazi-usa>

Collegamenti

[1] https://www.assocamerestero.com/notizie/%3Ffield_notizia_categoria_tid%3D1122

[2] <https://www.assocamerestero.it/ccie/italy-america-chamber-of-commerce-of-texas-inc>